

売り手も買い手も知っておきたい 価格転嫁の基本と極意

価格転嫁対策セミナー

受講料
無料!

企業の事業環境は大きく変化し、価格の上昇が避けられない時代において、価格転嫁は経営を守り、環境変化への対応力を高める重要な手段です。

原材料費や光熱費、人件費が値上がりしている中、価格転嫁をどのように進めるか悩んでいる事業者も多いのではないのでしょうか。

本セミナーでは、価格転嫁の基礎知識や交渉力を高めるための具体的な準備、活用可能な国の施策を事例を交えて専門家が解説します。ぜひ、この機会にご参加ください。



日時 2024年12月9日(月) 14:00~16:00 (2時間)

場所 一宮商工会議所 4階402室

※駐車場の台数には限りがございます。
公共交通機関もしくは近隣の有料駐車場
をご利用ください。

定員 30名

対象 小規模事業者・中小企業者
(会員・非会員問わずお申し込みいただけます)

受講料 無料

講師 株式会社岩本ITコンサルティング
いわもと ひでみ
代表取締役 岩本 秀巳氏 (中小企業診断士)

<実績・経歴>

元ITエンジニアの中小企業診断士。プログラマーからSE、プロジェクトマネージャー、部門管理者を歴任。企業の経営改善やIT化、業務効率化、マーケティング支援、補助金申請支援を得意としています。最近では、物価高や人手不足に対応するための対策支援も行っています。物価高騰や人件費高騰、人手不足への対策として、企業としてできることは何なのか、本当にその対策で効果があるのかをお客様と共に研究・実践・検証しています。



セミナーの詳しい内容・申込方法は [チラシ裏面](#)をご覧ください

セミナー内容

1 経済環境の変化と価格転嫁の重要性

2 価格転嫁の基本的な考え方

3 価格交渉の基礎

4 価格交渉に使えるツール

5 価格転嫁の取組み事例の紹介

申込方法

①WEBフォームより申込(QRコードをご確認ください)

<https://form.os7.biz/f/6ba67fa0/>

②FAXにて申込(参加申込書にご記入の上、
FAX.0586-72-4411までお送りください。)



参加申込書

事業所名			
住所	〒 -		
業種			
電話番号		従業員数	
E-mail			
受講者氏名			
ご質問等			

セミナーで主に聞きたい内容をお選びください。

- 売り手(価格を転嫁する側)の視点からのアドバイスや対策
- 買い手(価格を受け入れる側)の視点からのアドバイスや対策
- 両方の視点に興味があります

ご登録いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供や参加者名簿に利用します。
定員となり、申込をお断りする場合はご連絡させていただきます。
受講票は発行いたしません。お申込みの上、セミナー当日は定刻までに直接会場へお越しください。